



2023年 10月 12日 (木) 10:00~11:15 (予定)



運 営 : 「埼玉県農商工連携フェア」事務局 /エグジビション テクノロジーズ (株)



- 1. 主催挨拶
- 2. 開催概要
- 3. 展示会場について
- 4. 前回参加者の声・データ
- 5. 今後のスケジュール
- 6. 質疑応答















1) 概要

- 催 事 名 令和5年度 埼玉県農商工連携フェア
- 共 催 埼玉県、埼玉りそな銀行、JAグループさいたま
- 同時開催農と食の展示・商談会 2024
- 開催日時 2024年2月7日(水) 10:00~17:00
- 開催場所 さいたまスーパーアリーナ コミュニティアリーナ
- 出展規模 60小間 (予定) ※募集枠に達し次第、締め切らせていただきます。
- 来場者目標数 4,000名(海外バイヤー、国内輸出商社含む)
- 来場対象百貨店、スーパー、量販店、生協、通販、各種小売店、卸・問屋、商社、流通、食品加工 惣菜、中食、給食業、外食産業、ホテル、旅館、輸出、貿易等の食品担当バイヤー、他



2) 本展示・商談会の特徴

展示・商談会とは・・・・

一般消費者を対象とした"イベント"ではなく、来場対象者をバイヤー・関係者に限定し、名刺交換や商談などビジネス交流を主な目的とした開催が展示商談会です。単なる試食物配布ではなく"美味しい!"や"なるほど!"という機会を名刺交換にそして商談へと推進させる場です。







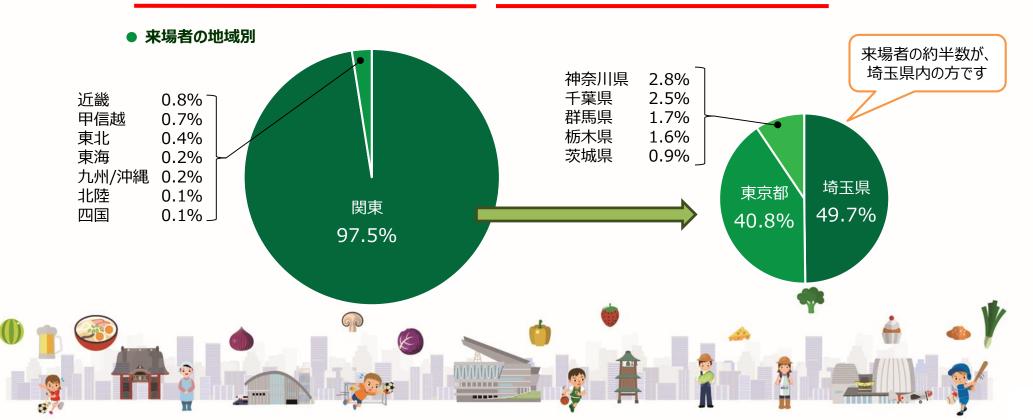


2) 本展示・商談会の特徴

(1) 埼玉県の生産者・食品加工業者を主とした開催

埼玉県の生産者、食品加工業者を主要な出展者とし、その趣旨を目的に埼玉県内、そして首都圏を

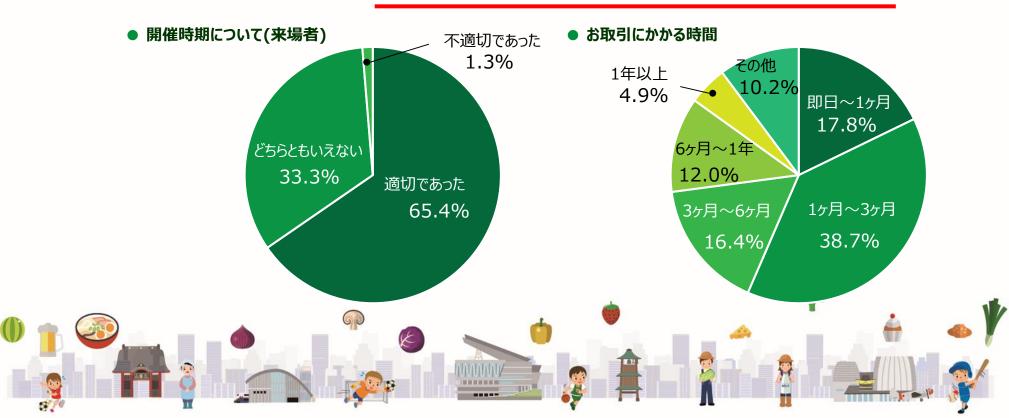
中心としたバイヤーが参集する展示商談会です。趣旨が明確な為、商談効率が高い開催です。



2) 本展示・商談会の特徴

(2) 新年・新年度の営業・販促活動に適した開催時期

開催が2月初旬の為、新年の挨拶、新商品や新年度の取り組みの紹介、そして新年度のバイヤーの 意向を伺う為に適した時期です。新年度に向け、バイヤーの購買、検討意欲が高まっている時期の開催です。



2) 本展示・商談会の特徴

(3) 幅広い課題解決をサポート

輸出支援コーナーやアグリテック・フードテック企業ブースを設置し、海外進出支援・商品開発支援・DX支援などの幅広い課題解決支援が受けられる展示商談会です。

● ミニプレゼンブース(先着順) 新サポート

出展ブースにお立ち寄りのバイヤーだけでなく、多くのバイヤーの方に商材・商品をアピールするため会場内にミニプレゼンブースを設置いたします。

エージェント出展(代行出展) 新サポート

事前に商品やパンフレット等をお送りいただければ、ブース設営から商品PR や商談対象者の名刺収集まで代理スタッフが実施いたします(有料)。

※ サポート企画は、変更になる場合があります。







前回(2023年)の会場風景(映像)

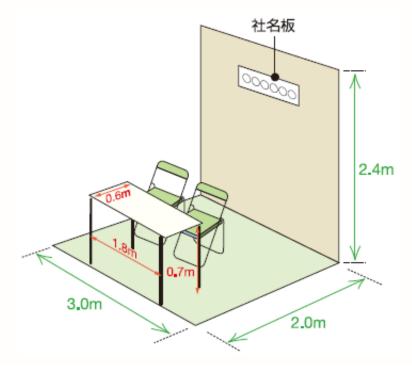


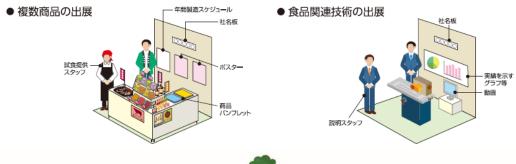
https://fv1.jp/85851/

※ 前回(2023年2月開催)の開催映像



- 1) 基本ブース
 - ブースサイズ: 間口3.0m×奥行2.0m
 - 標準装備 (料金に含まれるもの)
 - ・社名板 1枚: W 0.9m×D 0.2m ※黒文字
 - ·机 1台: W 1.8m × D 0.6m × H 0.7m
 - ・椅 子 2 脚
 - ・バックパネル: W 3.0m × H 2.4m
 - ※ 原則、角小間にて配置いたします。
 - ※ 通路側に壁やパネルは、設置いたしません。







1) 基本ブース

- レンタル備品(商品展示レンタル備品)
 - ※ 掲載金額は税別表記

この他にもありますので お問い合わせください!







No.2 折りたたみ椅子(¥600)



No.3 受付カウンター(¥7,000)



展示台D500 (¥13,500) No.4 展示台D700 (¥16,000) 展示台D1,000(¥17,500)



No.5 カタログスタンド A4縦 (¥5.500)



No.6 白布(¥2,640)



No.7 のぼり掲示用棒 (¥1,000)



No.8 のぼり用スタンド (¥1,000)



No.9 パネル吊り用チェーン (100円)



No.10-1 3段ステージ(¥9,000)



No.10-2 3段ステージ(扇形タイプ) (¥12,000)



No.11 ユニットカウンターW1,200 (¥1,500) ユニットカウンターW1,200 (¥1,500)



No.12 サインスタンド (¥2,500)



No.13 名刺受 (¥1,500)



No.14-1 ゴミ箱 小(¥1,000)



No.14-2 ゴミ箱 大(¥3,000)















- 1) 基本ブース
 - レンタル備品(厨房機器レンタル)
 - ※ 掲載金額は税別表記
 - ※ 共有冷蔵庫・冷凍庫は、 施錠はできませんので、ご自身にて 管理をお願いします。



No.15 冷蔵平型オープンケース (W1,200×D900×H900) ¥33,000 ※ 冷凍もございます。

※ 冷凍もございます。 お問い合わせください。



No.16 冷蔵オープンケース ヒナ壇タイプ (W920×D750×1,200) ¥30.000



No.17 冷蔵多段ショーケース (W900×D610×H1,650) ¥46,000



No.18 湯沸かしポット (2.40) ¥5,000



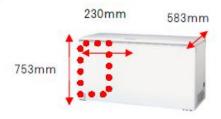
No.19 ホットプレート (φ430×H120) ¥6,500



No.20 電磁調理器 ¥12,000



No.21 共有冷蔵庫 6,000 円/1 スペース



No.22 共有冷凍庫 6,000 円/1 スペース



2) 会場レイアウト

- 入口・出口が、2Fに移動 駅からスムースな動線 寒冷対策を図るべく入口・出口を2Fとします。
- 通路幅の調整来場者との適切な距離を確保したコンパクトなレイアウトにします。



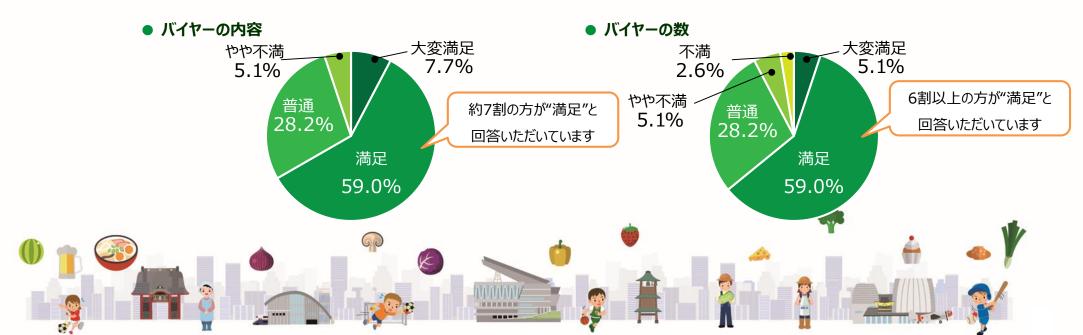




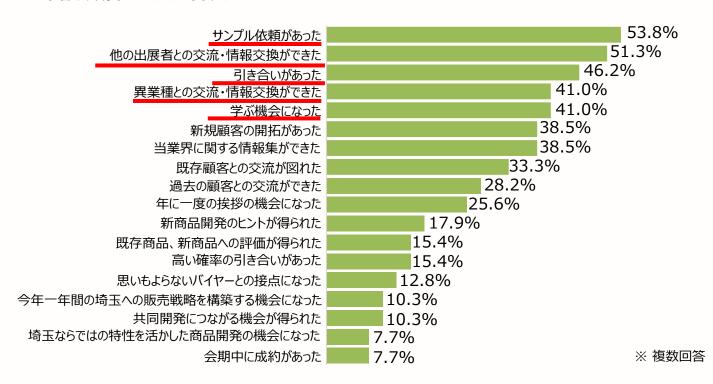
- 1) 出展者の声・データ
- 出展者データ
 - 出展者数および小間数 48 団体 56 小間
 - 試食提供数 平均 91 食 最高 300 食
 - 成約件数(見込みを含む)合計 48 件 最高 23 件

- 商談件数 合計 319 件 最高 80 件
- 名刺交換枚数 平均 97 枚 最高 300 枚
- 成約金額(見込みを含む) 合計 2,290,000 円 最高 700,000 円

- 配布資料数 平均 127 枚 最高 350 枚
- 見積依頼件数 合計 86 件 最高 20 件



- 1) 出展者の声・データ
- ご出展の成果はいかがでしたか?





1) 出展者の声・データ

● 参加して良かった点

- ・来場者が多い。
- ・名刺交換数は今までで一番多かった。
- バイヤーや商社などの繋がりが広がった。
- ・新規取引先を開拓できた。

- ・費用対効果が高いと思います。
- ・久々の実開催で、具体的な商談となった。
- ・広く商品を知って頂けた。
- ・コロナで中止後の数年ぶりの開催であり、明るさ、にぎやかさがあった。

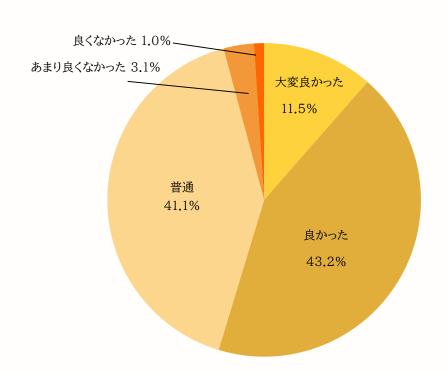
● 本展示商談会について

- ・今回、現時点での契約成立件数は1件であるが今後の提案が控えており広がりが期待できます。
- ・ 多くの企業の方に取り組みについて興味をもってもらう良い機会になりました。 いくつかの企業から共同研究の依頼がきて、一緒に活動を行っています。
- ・埼玉県内の生産者のレベルアップが凄いと思います。
- ・他の出展者との情報交換もあり、有意義であった。





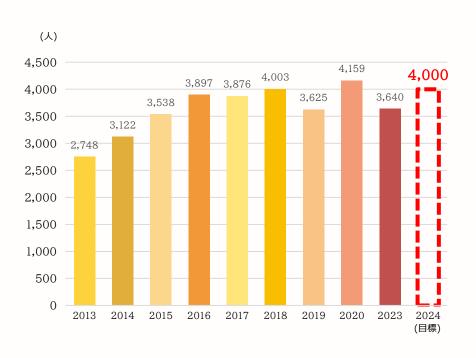
- 1) 出展者の声・データ
- 農業発! 新商品お披露目会
 - ・参加者数 22社
 - ・出品数 22商品
 - ・投票人数 242人
 - ・投票数 629票 (1人3票まで)



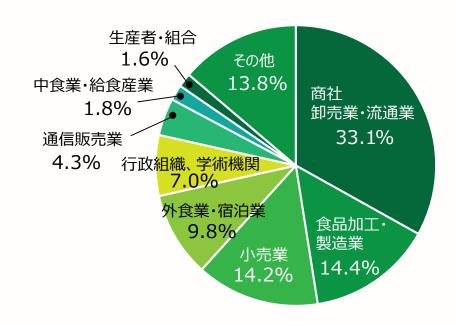


2) 来場者の声・データ

● 来場者数

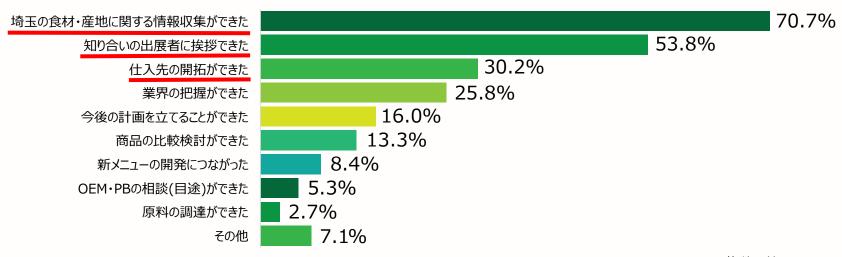


● 来場者の業種別





- 2) 来場者の声・データ
- ご来場の成果はいかがでしたか?



※ 複数回答



2) 来場者の声・データ

出展者について

・数年間取り引きができていませんでしたが、取り引き再開に繋がりそう (小売業)

・ 商品はもちろん美味しかったが、直接説明を聞くことで開発した方の熱意を感じた。 (商社・卸・流通業)

・積極的にアポをとってきて、大変やる気を感じる出展者だった。 (商社・卸・流通業)

・驚くほど甘みの○○に初めて出会え、販路も独自のルートをもっていて大変魅力的な企業に出会えた。

(商社·卸·流通業)

・伝統を継承し、食文化の啓発に積極的に取り組んでいる点。

(行政組織・学術機関)

本展示商談会について

・地域性があり、埼玉県を盛り上げる良い開催であると感じました。 (小売業)

・コネクションの無いメーカーと出会うことができる貴重な機会でした。 (小売業)

・大規模な展示会に比べて関連産業が少なく、真に食品が中心で大変実になる展示会でした。 (商社・卸・流通業)

・普段あまり気付かない新たな発見と出会いにつながった。 (商社・卸・流通業)

・展示会にセミナーもあり大変参考になった。

(料理教室・調理学校・料理研究家)



1) 出展申込までの流れ

10月12日(木) 出展募集説明会(出展決定者・出展検討社 対象) ※ 開催のご案内

10月27日(金) 募集締切(予定) ※募集枠に達し次第、締め切らせていただきます。

出展予約申込書をメールまた はFAXにより申し込みください



事務局より出展手続きのご連絡を差し上げます



2) 出展申込後の流れ

11月10日(金) バイヤー配布用「出展者・出展商品冊子」用 出展予定商品 提出締切

·商品名

•写真1枚

·一言PR文

12月上旬 バイヤー配布用「出展者・出展商品冊子」完成

12月中旬 出展者説明会(出展決定者 対象)

12月22日(金) 各種申込・申請(レンタル備品、試食内容、電気利用等)締切



2) 出展申込後の流れ

1月上旬 公式ホームページにて、出展者情報公開

1月中旬 ブース位置発表

2月6日(火) 搬入 13:00 ~ 17:00

2月7日(水) 準備 08:00 ~ 10:00、会期 10:00 ~ 17:00、搬出 17:00 ~ 18:30

2月下旬 レンタル備品等、オプションの御請求書発行

5月上旬 3ヵ月後アンケート





質 疑 応 答



ご参加ありがとうございました。

ご質問等ございましたらお気軽に 埼玉県農業ビジネス支援課 もしくは 「埼玉県農商工連携フェア」事務局まで お気軽にご相談ください

